

LA RELÈVE

Profil d'un jeune entrepreneur :

Nom de l'entreprise :	Yves J. Robichaud C.P. Inc.
Date d'établissement :	Juillet 2006
Propriétaire :	Yves Robichaud
Âge du propriétaire :	27 ans
Lieu de l'entreprise :	9406, rue Main, Richibucto
Produits ou services :	Avocat – Notaire
Nombre d'employés :	1



Comment t'es venue l'idée de démarrer ton entreprise?

L'idée de devenir avocat et d'avoir ma propre pratique privée remonte au secondaire. Lorsque j'étais étudiant de l'école M.-F.-R. à Saint-Louis-de-Kent, j'ai participé à un concours de procès simulé provincial. Le défi consistait à participer à un procès en défendant une cause fictive. Notre équipe s'est rendue en finale provinciale et c'est suite à cette expérience que j'ai eu la piqure et que je me suis rendu compte que je voulais en faire une carrière.

Quelle est ta formation?

Le parcours pour devenir avocat n'est pas simple. Il exige environ huit années d'études universitaires. Pour être inscrit au baccalauréat en droit, il faut d'abord avoir obtenu un premier baccalauréat. J'ai donc obtenu mon baccalauréat en travail social en 2002, puis celui de droit en 2005. Par la suite, il était obligatoire de faire un stage pratique d'une durée d'un an. J'ai complété mon stage dans une firme d'avocats à Hampton où j'ai eu l'opportunité de travailler en anglais. En juin 2006, lorsque mon stage fut complété, j'ai été admis officiellement en tant qu'avocat-notaire du Barreau du Nouveau-Brunswick.

Quels services offres-tu?

J'offre un service de pratique générale, évidemment dans les deux langues officielles! Je peux m'occuper d'achats ou de ventes de maisons et d'hypothèques. En plus, je rédige des testaments et des procurations personnelles et médicales (power of attorney). Je pratique également le droit de la famille ainsi que le droit criminel. En ce qui concerne le droit de la famille, il peut s'agir d'un divorce, d'un contrat de séparation ou des droits de garde et/ou pensions alimentaires pour enfant(s) ou conjoint(e). Au niveau criminel, j'ai l'opportunité d'acquérir de l'expérience en cour par l'entremise de la Commission de l'aide juridique du Nouveau-Brunswick. Je fais également du droit corporatif, par exemple l'incorporation d'entreprises. Les cas de litiges tels que les dossiers d'accidents/assurances font aussi partie des services que j'offre.

Tu es originaire d'où?

Richibucto

Es-tu impliqué dans d'autres projets communautaires?

Je fais du bénévolat pour le Centre de prévention de la violence familiale de Kent. En 2001, j'étais membre du comité de mesures de rechanges. Le rôle du comité consistait à trouver des sentences alternatives pour des jeunes contrevenants ayant commis une première infraction. Je suis encore impliqué avec le Centre aujourd'hui et je fais partie de la Table de Concertation qui a pour mission de sensibiliser la population à la violence familiale. De plus, j'aurai la chance de partager mes connaissances avec des étudiants de l'Université de Moncton en leur enseignant le cours de Droit et Travail Social dès janvier.

Quels sont les plus grands défis pour un jeune entrepreneur?

Les premiers mois sont toujours difficiles. Le plus grand défi c'est de s'installer et se faire connaître. J'offre un nouveau service dans la région et il faut que le plus de gens possible soient au courant. L'établissement de ma clientèle ainsi que d'un réseau de contacts est prioritaire mais se fait graduellement. Une bonne campagne publicitaire peut accélérer l'accroissement d'une clientèle et c'est une étape primordiale dès le début.

Qu'est-ce qui te démarque de la compétition?

Je suis un nouvel avocat originaire de la région avec des connaissances à jour et des services à prix compétitifs. Je me démarque par mon expérience à la cour et mes habiletés en relations interpersonnelles développées au cours de ma formation en travail social. Certains domaines que je pratique, dont le droit de la famille et le droit criminel, requièrent des services plus spécialisés et certains cas nécessitent la présence de l'avocat en cour durant le procès. Il y a très peu d'avocats de la région de Kent qui travaillent à la cour, mais moi c'est le genre de travail qui m'intéresse et me passionne énormément. Le fait que mon bureau soit situé à Richibucto est un atout pour la population, puisque cette ville est centrale par rapport à la grande région du comté de Kent.

Qu'est-ce qui est la clé du succès pour ton entreprise?

Dans mon domaine, il est important de se garder informé et à jour au niveau des changements possibles en ce qui concerne les lois provinciales et fédérales. Je prends donc des sessions de formations qui me permettent d'offrir un service de qualité supérieure à mes clients, qui sont pour moi très importants. Comme j'ai accepté différentes offres depuis mon admission au barreau, je crois que l'expérience que j'acquiers s'ajoute tout simplement à mon bagage professionnel. Pour être plus prêt des réalités de ma communauté ainsi que pour élargir mon réseau de contacts, l'implication communautaire fait et fera partie de mes priorités.

Heures d'ouverture :
Lundi au vendredi de 8 h 30 à 5 h 00
Pour me rejoindre : 523-4442 ou 524-8984



Entrevue réalisée par Brigitte Julien
Initiative entrepreneurship jeunesse
www.iejkentyei.ca